



営業活動を始めました。

人との出会いの中で毎日が新たな「気づき」の発見です。

江戸川区小松川地域の皆さんありがとうございます。

## 【ビジネスヒント】

### 表と裏

物事には表と裏の両面があります。

って書き出すと、

「善と悪」の話しかな？

って思われる方も多いんですよね（笑）

（↑実はこの段階で表と裏なんですよ。）

さおだけ屋はなぜ潰れないのか？

って本が話題になりましたよね。

最近、お会いする方から似たような話をいっぱい聞いてます。

表は手作業でアナログな仕事でお客様の方だけを見ている。

しかし、

人目につかない裏の部分では徹底的にシステムチックに合理性を追求している。

そんなビジネスモデルを目にするようになりました。

しかも、

意図して作り上げている例でした。

ともすると、

忙しく働くことを目的にしていまいがちですが、

意識して「表」と「裏」を考えてみると

ヒントになりそうですね。

次回はもう少し

「表と裏」を掘り下げてみていきますね。

## 【ワンポイントコーチング】

その先をイメージする

コーチングが効果を発揮するのは自分で目標を設定し、自ら行動する時にコーチがいて客観性を保てるからなんですよ。

って言葉を聞きました。

これだけであれば、

目標を紙や手帳に書いてチェックして進んでいくことで可能です。

私は、

目標を達成した時のイメージを呼び起こしてくれるコーチがいるから「あきらめない」でいられるんだらうなっていつも感じています。

その目標を達成した時の気分は？

その目標を達成した時の景色は？

って聞かれるとイメージが拡がりますよね。

## 編集後記

7月15、16日と富士北麓公園で開かれた24時間リレーマラソンに出場してきました。

4回目の参加です。

チームのために、たすきをつなぐ。

決して早くはなくとも、一人一人が自分の実力以上の力を発揮し一丸となりました。

みんな睡眠時間もほとんどない状態で走ってました。

目的を共有できると

すごいことができるんですよ。

人間ってすごいな。