



インターネット上での書き込みもうれしいものですが、
直接会って話を出来るのは最高の喜びです。(地元でも声をかけてくださる方が増えてきました。)

【コミュニケーションヒント】

表と裏

今回の発行が遅れたのは、このコーナーが好評だったからです。
反応が良かったので、それ以上のものを「作らなきゃ！」って考え込んで
しまいました。

そんな中、楽天つながりのまほでしさん主催のマジック教室に参加してきま
した。

魔法使いの発想術 <http://www.magicle.com/>

マジックはコミュニケーションだって実感してきました^^

「タネもしかけもありません。」⇔(絶対あるよ!)

「こちらをご覧ください。」⇔(じゃ、反対側にしかけかな?)

人間の意識は

一度にひとつのことにしか向けられません。

会社が一体にならないのは、

目の前のことと全体のことが同時に進んでいるからなんですよ。

規模が増えて部門が出来ると、

部門の目的が全体の目的より優先されてしまう。

マジシャンの指先を一生懸命見つめながら

「物事の捉え方」について学びました。

表と裏、もしくは対極で考えること。

まだまだ

学ぶことばかりです。

皆様の身のまわりにある

表と裏をお聞かせ頂けると嬉しいです。

【ワンポイントコーチング】

まずは、前号のお詫びです。

8月が終わると131日ではありませんでした。

121日でした。

10日は大きいですよ。ごめんなさい。

目的を見失わない!

「ところで、今やっていることはそもそも何のため
にはじめたことでしたか?」

本末転倒していたら、今すぐ修正を^^

今年はまだ3ヶ月ちょっとありますよ!色んなこ
とが出来ますよね。

編集後記

今号はなかなか書き始められませんでした。

ビジネスの表と裏を考える人=頭が良い人と見ら
れている自分と、本当の自分のギャップを埋める
ためにいい格好をしようとしすぎました。

色々な事例を研究しました。

しかし、前号の記事ほどうまく伝えられそうにあ
りませんでした。

言葉を生業としていくことって難しいですね。

こんな私ですが、全国各地からお声をかけて頂い
ています。育ててやろうって方々に育てられてい
ます。

みなさま、ありがとうございます。

発行者:内海透事務所

〒132-0034 東京都江戸川区小松川 2-4-1-204

電話 03-6657-7396

ファックス 03-6657-7398

<http://www.utsumicoach.com>