



紅葉、そして一気に冬ですね

風邪など引いていませんか？くれぐれもお体を大切に！

## 【舞台作りのヒント】

### 本業

来年1月号からは舞台づくりについてシリーズでお届けします。

私の本業は経営コンサルタントです。

「どんな？」

と聞かれると

「会社を舞台と見立てて、そこに集う社員一人一人が役者となって輝けるような舞台づくりのお手伝いをしています。」

と答えています。

一人一人の力は弱くても多くの方が自分の得意な部分を持ち寄って舞台上で輝かせることが出来れば、その舞台は成功したと言って間違いありません。

一人一人が自己肯定感を持ち、当事者として加わると舞台は観客を魅了します。

先月号で

いつまで起業家をやっていますか？という厳しい言葉を投げかけました。

多くの読者の方から「痛い。」「厳しいよ！」って言葉を頂きました。

ですので、

来年1月号からは「どうすればワクワクする舞台のような組織を作れるか？」についてお伝えしていきます。

出し惜しみは一切いたしません！

私自身も来年には法人化する予定です。

実体験も織り交ぜながらお伝えしていく予定です。お楽しみに！

第一～五回 一緒にやる仲間を集める（自分たちの会社の使命を確認しあう）

第六～八回 自分たちの会社の夢を語り合う

第九回 現状を分析する（自分たちの言葉で！）

第十回 大きな目標を設定する

第十一回 実現可能な目標を設定する

第十二回 現在の自分たちの場所とやるべきことを確認する。

第十三回～ 毎月の進捗を目標と照らし合わせて確認する

何だ。当たり前のことばかりかと思われた方も多くいらっしゃるかもしれませんが、世界のトヨタも当たり前ことの繰り返しでしたよね^^

## 【ワンポイントコーチング】

他人と比較させない！

人と同じようになろうと一生懸命な方を良く見ます。その人はその人でしかないですし、比較してもしようがないですよ。他人と比べても良いのは良いところだけ！

ダメなところはいくら比較してもよくなりませんからね^^（ひどい場合は別ですけど...）

「あなたはそのままいいのですよ。」って包容力を持って接してくださいね。

安心感こそ彼、彼女が前に進む原動力です！

### 編集後記

今月も色んなことがありました。

まだここには書けませんが、来年早々からコミュニケーション講座を開催することになりそうです。

ありがとうございます。

ちょっとずつ色んなところで仕事の話が実を結びはじめています。

色んな場に飛び込んで行くことの大切さを実感しています。

これから年末にかけてもまだまだ出かける機会が増えそうです。

みかけたら気軽に声を掛けてくださいね^^

発行者：内海透事務所

〒132-0034 東京都江戸川区小松川 2-4-1-204

電話 03-6657-7396

ファックス 03-6657-7398

<http://www.utsumicoach.com>